

Case Study

Rábalux

“

Unsere Zusammenarbeit mit cargo-partner beruht auf absolutem Vertrauen. Dank genauer Abstimmung können wir die optimale Auslastung unseres Warenlagers und die rechtzeitige Lieferung an unsere Kunden sicherstellen.

[Ádám Zalka, Einkaufsleiter, Rábalux]

“

1

Verlässliche Transport- lösungen

Firma: Rábalux Zrt.
Branche: Manufacturing

**Lösungen von cargo-partner:
Seefracht, Straßentransporte,
eFulfillment, Value Added Services,
Supply Chain Management**

Unternehmensprofil

Rábalux ist ein im ungarischen Győr ansässiger Leuchten- und Leuchtmittelhersteller, der auf die Montage und den Verkauf von Leuchten sowie konventioneller und energiesparender Lichtquellen spezialisiert ist. Das Unternehmen ist seit 2002 in mehreren europäischen Ländern aktiv und beliefert europaweit ungefähr 700 Baumärkte und Fachgeschäfte.

Ausgangssituation

Rábalux versorgt seine Abnehmer mit einem jährlich wechselnden Produktportfolio von circa 1.700 Artikeln, welche zu 98% aus Fernost importiert werden. Um seine Lagerhaltung und Distribution zu optimieren, suchte Rábalux einen Logistikdienstleister, der an jedem Punkt der Transportkette genaue Informationen zur Verfügung stellen kann.

Lösungen

Die Zusammenarbeit zwischen Rábalux und cargo-partner begann 2013. Aktuell verwaltet cargo-partner rund 50% des jährlichen Containervolumens von Rábalux aus China. Der international agierende Info-Logistik-Anbieter übernimmt somit alle Schritte im Transportkreislauf, angefangen von der Abholung der Container an diversen Orten in Asien, bis hin zur finalen Auslieferung an das zentrale Rábalux-Warenlager in Győr.

cargo-partner übernimmt die Lieferung und Zustellung der Waren am Container-Terminal in Budapest. Dank der von SPOT gewährleisteten Transparenz kann cargo-partner die richtigen Prioritäten setzen und bei Prozessen wie Zollabfertigung und Sendungskonsolidierung Zeit und Kosten einsparen.