

Case Study SunnyBAG

”

Unsere Zusammenarbeit mit cargo-partner ist wie unsere Produkte: Effizient, einfach und mehr als zufriedenstellend. Auch in Spitzenzeiten können wir uns darauf verlassen, dass die Waren zuverlässig und pünktlich versandt werden.

[Philip Slapar – CSO/Shareholder, SunnyBAG GmbH]

“

Intelligente Logistik für innovative Produkte

Firma: SunnyBAG GmbH
Branche: High Tech & Electronics

Lösungen von cargo-partner:
Seefracht, Straßentransport,
Kontraktlogistik,
Value Added Services,
Supply Chain Management

Unternehmensprofil

SunnyBAG mit Sitz in Graz ist ein junges Unternehmen, das sich mit der Entwicklung und Vermarktung von Solarprodukten für mobile Geräte wie Smartphones, Tablets, Drohnen und Kameras beschäftigt. Die Produkte reichen von Solarledertaschen bis hin zu Solarrucksäcken und flexiblen Solarpaneelen für Outdoor-Aktivitäten.

Ausgangssituation

SunnyBAG hatte Bedarf an einem Logistikdienstleister, der effektiv und verlässlich die Lagerung, Kommissionierung und den Versand übernimmt. Eine besonders wichtige Anforderung lautete, das erhöhte Bestellaufkommen zur Weihnachtszeit managen zu können und zeitgleich kosteneffizient zu arbeiten.

Lösungen

Bereits seit 2012 arbeitet SunnyBAG mit dem internationalen Transport- und Info-Logistik-Anbieter cargo-partner zusammen. Dank der optimalen Nutzung der hauseigenen Logistiksysteme sind die Bereitstellung passender Lagerkapazitäten, die bedarfsorientierte Kommissionierung und der pünktliche Versand sichergestellt. Unabhängig ob national oder international, Einzelversand an Privatkunden oder umfangreiche Lieferungen an Firmenpartner: Auf der Basis jahrelanger Erfahrung koordiniert die cargo-partner Belegschaft zuverlässig und unkompliziert etwaige Spitzenzeiten im Bestellaufkommen.